

海南国资国企“十四五”规划编制启动

本报讯(记者 曾丽园 通讯员 王旭朝)日前,海南省国资委召开《海南省国资国企“十四五”规划》编制工作推进会。经过公开征选,海南省建设项目规划设计研究院(以下简称“省项目规划院”)于7月13日中标《海南省国资国企“十四五”规划》编制,经过一个多月的准备,编制工作全面启动。省国资委党委书记、主任马咏华出席并作重要讲话,党委副书记、副主任麦正华介绍了“十三五”规划实施情况,并提出“十四五”期间的初步构想,会议由省国资委

党委委员、副主任蔡君主持。马咏华强调,省国资国企“十四五”规划的编制要重点围绕实现跨越式发展目标,同时,他也提出了实现跨越式发展所具备的有利条件:一是海南自贸港政策对省国资国企发展具有巨大的推动力,是千载难逢的发展机遇;二是海南自贸港政策相比全国其他自贸区具有较大的优势,政策优惠力度更大;三是海南招商引资的力度空前加大;四是海南国资国企有大量可调用的、未充分激发活力的资源。

在此基础上,“十四五”规划编制要将发展目标落实到具体产业、具体项目和相关企业上。马咏华指出,“十四五”规划编制要把握重点,一是要提出方向性、定位性、逻辑性的建议;二是要在规划中有创新与突破;三是要具有更加开阔的视野,寻找新的发展方向;四是要研究资本运作,充分发挥资本的力量。会上,麦正华对省国资国企“十三五”期间的发展情况进行了回顾,总结

了省国资国企“十三五”期间在规模体量、重点领域改革和布局结构等方面取得的成绩,介绍了省国资国企“十四五”期间发展战略定位、发展目标和布局结构。省项目规划院院长苏金明汇报了省国资国企“十四五”规划编制前期准备工作。省国资委办公室、规划发展改革处负责人参加会议。规划编制单位省项目规划院及技术支持单位上海华夏研究院、北大纵横咨询公司等机构共30余位专家参加。

海建集团与华阳国际签署战略合作协议 合力打造建筑一体化协同产业链

本报讯(记者 曾丽园 通讯员 宗晨)9月4日,海建集团与华阳国际设计集团在海口签署战略合作协议,双方将合力打造以设计为核心,以生产、施工为重点的一体化完整协同产业链。海建集团与华阳国际合作始于2014年,在海建发展装配式建筑的起步阶段给予了大力支持,尤其是在培养海建专

业技术人才,解决项目施工难题,完善产业链条建设作用明显。根据协议,双方将本着“优势互补、互利共赢、资源共享、共同发展、全面合作、同步推进”的原则,在建筑设计、建筑产业化、BIM技术应用研究等方面搭建合作平台,在技术、人员、资质等方面实现优势互补,合力打造以

设计为核心,以生产、施工为重点的一体化完整协同产业链,实现强强联手,互利共赢。深圳市华阳国际工程设计股份有限公司(股票代码:002949),成立于2000年,是深圳市第一家上市建筑设计公司,目前拥有建筑行业(建筑工程)甲级资质、城乡规划乙级资质、工程造价咨询甲

级资质、建筑工程施工总承包一级资质、市政公用工程施工总承包二级资质,跻身2019广东企业500强、广东服务业100强、深圳500强企业。海建集团党委副书记、总经理易伟,副总经理钟世祥与华阳国际设计集团党委书记、执行董事、副总裁龙玉峰,副总裁朱行福出席签约仪式。

海南部分客运班线票价实行市场调节价 票价调整有涨有降

本报讯(记者 曾丽园 通讯员 麦子)为深化道路客运价格改革,根据省交通运输厅和省发改委近日联合印发的《关于深化道路客运价格改革的通知》精神,海汽集团从9月1日起对部分客运班线票价进行调整。目前,全省各汽车客运站已提前7日向社会公布拟调整票价的客运班线线路票价。据了解,海汽集团共有16家分公司228条线路参与调整票价,本次票价调整有涨有降,比如澄迈金江至三亚线,上调比例16.88%,陵水至文昌线,下调比例13.04%,基本做到调节客运价格幅度保持与毗邻地区票价水平的衔接,保持客运市场基本稳定。本次省际客运班线票价暂不进行调整,农村客运班车客运班线价格继续实行政府指导价。长期以来,道路运输客运票价一直执行政府指导价,票价费率多年来一直没有上调。近年来,随着交通运输行业



旅客在售票窗口购买车票。海汽集团供图

人工成本、运输成本等逐年增加,竞争更加激烈,道路运输企业经营愈加困难。为适应交通出行多元化竞争的需要,结合我省实际,经省政府同意,决定自9月1日起放开省际和市际班车客运价格,实行市场调节价。海汽集团相关负责人表示,稳妥推进道路运输价格放开工作,发挥市场机

制作用,对维护旅客和道路运输经营者的合法权益,促进道路客运行业健康发展有现实意义。该公司将按照《通知》要求,在每次客运票价调整至少提前7日在汽车客运站、便于公众查阅的售票渠道等向社会公布拟调整的客运班线票价,同时积极做好宣传解释工作,竭诚为经营者和旅客提供服务。

海洋发展牵手水发龙田集团 共同致力海南海洋产业经济发展

本报讯(记者 曾丽园)日前,海南省海洋发展有限公司董事长郭强一行到访水发集团有限公司,与旗下水发龙田集团就项目合作展开座谈交流,并签订了战略合作框架协议。双方将在海南海洋旅游、智慧渔业园区、文体康养等重点领域和项目展开合作,共同致力于海南海洋产业经济发展,助力海南自贸港建设。座谈会上,水发集团党委书记王振钦详细介绍了水发集团的主业板块、核心优势、未来规划,他表示,海南在政策和环境上拥有得天独厚的优势,而海洋发展公司作为海南省海洋产业发展的综合投资平台,在海洋产业方面具备较强的资源整合能力和本土优势。此次战略合作框架协议的签订,有助于双方构建长期稳定的合作机制,水发集团将积极对接,切实落实合作协议,开展多层次、全方位的深度合作,促进共同发展。

郭强介绍了海南旅游业资源分布、海南自贸港政策优势以及海洋发展公司的基本情况。他表示,双方合作是共赢之举,签署协议后更能充分发挥双方优势,在海洋旅游、现代化渔业园区、海洋产业基金等方面开展广泛而深入的合作,为推进海南自贸港建设做出国企贡献。

会后,双方签订了战略合作框架协议,均表示,希望能够以框架协议为基础,不断发掘更多的合作项目,并以项目为基础,进一步深化合作,在更大领域、更广阔空间建立长期稳定的合作关系,共促合作发展。

攻坚克难 突破百万 海南绿峰提前完成围岩废石销售任务

本报讯(记者 曾丽园 通讯员 吴静颖)记者从海钢集团获悉,截至2020年8月18日,该公司旗下海南绿峰资源开发有限公司累计完成废石销售100万吨,提前134天完成年度销售任务。据介绍,今年以来,海南绿峰公司在海钢集团党委的正确领导下,坚持疫情防控和复工复产“两手抓、两不误”,严格

落实各项疫情防控举措,努力做到“疫情防控不放松,生产销售不停工”。不仅通过开展“安全生产月”活动,查隐患、促整改,生产现场、运输道路采用洒水、抑尘等措施,为公司安全、环保生产保驾护航,还积极按照公司工会关于开展“我为加快推进海南自由贸易港建设作贡献”主题劳动竞赛要求,组织开展“班组废石

阶段产量”劳动竞赛活动,提高员工积极性,挑战自我、突破极限,抓住销售市场良好时机,5月、6月销售量连续突破20万吨,销售量同比去年增加67.2万吨。该公司相关负责人表示,公司全体员工将继续鼓足干劲,攻坚克难,力争完成全年120万吨目标,挑战150万吨目标。