

兴业银行科技兴行 加快开放银行建设

切实服务海南自贸区、自贸港建设

本报讯(记者 曾丽园 通讯员 张龙)8月6日,兴业银行与蚂蚁金服在杭州续签战略合作协议,双方合作领域和深度都将有所升级。此举也标志着兴业银行开放银行建设提速进行。兴业银行行长陶以平、蚂蚁金服总裁胡晓明等出席签约仪式。

根据新的协议,双方将持续在财富管理、普惠金融、绿色金融、投资银行、资产托管、消费金融、金融科技等领域发挥各自优势,实现渠道互通、业务互补、客户共享方面的互惠互利,创新业务合作模式,为更多小微企业和个人用户提供更加丰富、优质、便捷的金融服务。

据悉,兴业银行在2015年就成为首家与蚂蚁金服签订战略合作协议的股份制商业银行,目前双方在支付结算、普惠金融、债券投资、资产托管、电子税务等方面已进行了深入合作。此次续签战略合作协议既是基于双方迈入发展新台阶,增进全面战略合作广度和深度的需要,也将推动双方战略合作伙伴关系向更高水平迈进。兴业银行长期奉行“科技兴行”战略,近年来该行数字化转型加速,主动拥抱金融科技提前谋划布局,投入人力物力,已成为国内极少数具备银行核心系统自主研发能力的银行和国内对外输出核心系统技术之一的银行。

陶以平表示兴业银行始终奉行科技兴行战略,现阶段正通过场景拓展与生态互联构建“连接一切”的能力,全面推进开放银行建设。蚂蚁金服是金融与科技融合的杰出企业代表,兴业银行希望与蚂蚁金服共同探索在搭建科技实验室,培养科技人才团队等方面深化合作,互利共赢。作为大陆首批股份制商业银行,经过三十多年的发展,兴业银行已逐渐发展成以银行为主体,涵盖信托、金融租赁、基金、消费金融、研究、数字金融、资产管理、期货等在内的现代金融服务集团,并积累了丰富的金融服务经验,并连续多年入选“全球银行30强”“全球上市企业100强”“世界企业500强”等榜单,更是国内第一家“赤道银行”,作为传统商业银行,与互联网金融企业的合作也将实现优势互补。此次与蚂蚁金服合作,将充分结合二者各自优势,服务好消费者,并推动金融创新。

胡晓明表示,此次与兴业银行再次签署战略合作协议,将让双方进入战略合作2.0时代,双方可以在移动银行、APP业务、阿里云等方面更加开放合作,发挥兴业银行F端、B端优势和蚂蚁金服C端优势,共建美好未来。这次合作也将是蚂蚁金服与金融行业进一步合作共赢的重要里程碑。

近年来,伴随国内经济发展,金融业竞争进一步加

剧,传统商业银行优势正逐渐被打破,相较于互联网金融的开放、便捷,传统银行经营模式在这方面就要稍显逊色。兴业银行推动开放银行建设,牵手蚂蚁金服,在多个领域深化合作,实现互利互惠。据了解,双方将在客户、产品、渠道、数据、技术等层面进行更深层次的跨界探索和合作,通过场景对接、数据互通、技术合作等,将双方产品、服务、风控等业务模块进行内嵌互通,实现用户流量与客户流量的有效转化,加强跨界融合,创新驱动,在实现各自发展的同时,共同打造合作共赢的金融服务生态圈。

兴业银行自2014年进入海南以来,扎根海南沃土,聚焦实体经济,为政府、企业及个人消费者等群体提供了可靠的金融服务,经过五年多的发展,该行陆续在海口、三亚、陵水等地区设立分支机构,金融服务网络不断延伸。该行“科技+开放”的成果在海南也得到了充分印证,今年4月,兴业银行海口分行海南自由贸易账户投产上线,实现了自贸账户体系下的存款、融资、结算、衍生品等综合功能,并陆续办理了首笔FTE、FTN账户开立,一二线跨境收付汇,离岸购汇等业务,有力支持了省内企业更好地“走出去”。上述举措也标志着该行在服务海南经济社会发展、服务海南自贸区、自贸港建设上有了更实的举措。

用好调查研究成果 推动高质量履责发展

海南农发行召开“不忘初心、牢记使命”主题教育调研成果交流会

本报讯(记者 曾丽园 通讯员 郑青)日前,农发行海南省分行召开“不忘初心、牢记使命”主题教育调研成果交流会,农发行总行相关巡视人员参加会议。

会议强调,要深入学习习近平总书记关于深入开展主题教育的重要讲话精神,严格落实“四个到位”,把解决实际问题作为衡量标准,完善发展思路举措,强化责任担当,切实把调研成果转化为推动业务发展和重点难点问题解决的重要推手,促进海南分行高质量发展。

根据主题教育安排,近期,海南农发行聚焦党的建

设、服务脱贫攻坚、服务粮食安全和全面风险业务等重点业务和员工反应强烈的热点难点问题,深入一线直奔基层、直奔企业、直奔问题而去,通过走访项目现场,沉下去了解掌握实情,面对面听取党员干部和员工的意见建议,提出破解问题的措施办法,形成了调研报告,取得良好的效果。

会上,海南农发行党委班子结合分管工作和调研课题,围绕支持打赢脱贫攻坚战和乡村振兴战略、推进粮棉油全产业链延伸和粮食市场长化业务发展、加强全面

风险管理打赢风险防控攻坚战等课题逐一发言,深入交流调研成果,认真查找了工作中存在的问题,深刻剖析了问题产生的原因,相互借鉴、相互促进,提出有针对性、可操作性的对策措施和下一步工作思路。

海南农发行行长黄进强强调,要高质量转化调研成果,按照“四个对照”、“四个找一找”、“八个专项整治”,把问题找实、原因找准,为整改落实提供精准靶向,把解决实际问题的成效作为衡量标准,把“改”贯穿始终,真刀真枪地解决问题。

提升知识产权金融运用能力

海南举办中小企业知识产权质押融资座谈会

本报讯(记者 曾丽园)为解决中小企业融资问题,服务“大众创业、万众创新”,近日,2019年海南省中小企业知识产权质押融资座谈会在海口举办。

本次座谈会邀请相关专家以公司特色服务、普惠金融产品、担保业务及无形资产评估和融资为主题进行现场分享。海南股交培训总监冯伟民表示,在创新驱动发展战略的大背景下,知识产权质押融资作为海南的一项重点工作,是促进科技金融服务的专项工作,也是落实新的发展理念,做大做强海南科技产业的战略需要。

期间,参会企业代表围绕知识产权如何评估、质押的

流程及相关手续与嘉宾展开了热烈讨论,同时提出了许多具有参考价值的意见,为知识产权质押融资工作提供了有益借鉴。参会企业代表纷纷表示,这场“干货”满满的座谈会为大家缓解融资贵、融资难问题提供了新的方向,对加强金融机构与企业交流,拓宽知识产权融资渠道、破解中小企业融资难问题起到了推动作用。

据了解,海南相关职能部门积极推动知识产权创新资源与金融资源对接,提升企业知识产权金融运用能力。数据显示,截至今年1月,共有33家企业404件专利以专利权质押方式获得银行贷款13.8亿元,海南共受理9件商标质押登记,质押金额3.83亿元。

大额存单走俏理财市场

如何选择? 这几点需要考虑

本报讯(记者 曾丽园)在如今的理财市场,理财产品的收益正节节走低,而大额存单作为高利率、保本保息、享存款保险的产品,今年以来在各银行的销量爆炸式增长,正在成为市民理财首选。那么大额存单该如何选择呢?

首先看利率,各银行的大额存单产品可较央行的基准进行上浮。以民生银行为例,该行各期限大额存单利率较央行基准利率上浮52%(三年期利率可达4.18%)。该行采取按月付息的方式,为客户提供稳定的现金流,按4.18%的利率计算,购买20万元大额存单每月可领约696元利息;购买30万元每月可领约1045元;购买50万元每月可领约1741元。同时,在客户持有期内,该行不会调整利率,就是说,只要现在买了,以后利率下调不会对客户产生影响。

其次看购买额度限制,部分银行限制了客户购买大额存单的金额上限。记者了解到,目前民生银行大额存单额度充足,不会限制客户购买金额上限。

民生银行海口分行相关人员介绍,民生银行的大额存单可以提前支取,提前支取可按实际存期比照定期存款利率靠档计息,最大限度减少客户利息损失。此外,该行的大额存单还能进行转卖,“按月付息的大额存单,支持柜台转让;到期付息的大额存单,支持手机银行和柜台转让。”该人员表示。

招行海口分行“数字化”金融下沉市县

本报讯(记者 曾丽园 通讯员 林依琦)日前,海口小企业主王先生来到招行网点办理贷款,由于已经在客户经理指导下提前填好了申请表,大大缩减了办理时间。在金融科技的助力下,今年以来招行海口分行“数字化”转型不断提速。在提升服务效率的同时,也扩大了对市县居民、企业的服务覆盖面。

招行海口分行相关负责人表示,为了让县市的小微企业和百姓也能享受到股份制银行的贴身服务,招行在推动

“数字化”转型的路径上,注重提高普惠金融服务覆盖面,服务人群考虑市县。

今年以来,招行海口分行已经与海口、三亚、文昌、琼海等多个市县签订服务协议,在无网点区域逐步布局。上述负责人介绍,招行海口分行通过“科技+服务”双管齐下,升级服务手段、经营模式和风控能力,很多客户通过手机APP就能完成业务办理,对于有需求的市县企业,亦可以提供“上门服务”。