

华夏银行海口分行： 为民企注入“华夏动力”

民企授信占公司授信额度近7成

□ 本报记者 汪慧

“华夏银行海口分行召开民企座谈会，让我们这些民营企业吃了定心丸，进一步增强了发展信心。”4月25至26日，华夏银行海口分行支持小微企业发展座谈会、支持民营企业发展恳谈会在海口举行，现场，民企代表纷纷如是表示。据悉，会议邀请了省内近40家民营企业、小微企业代表参与，与会嘉宾就进一步深化银企合作提出了具体的意见和建议。

这是华夏银行海口分行助力海南民营经济发展的一次具体行动。记者获悉，华夏银行总行持续深化“中小企业金融服务商”战略，公布支持民企“六大举措”，海口分行推出“服务实体经济、服务小微企业、深化普惠金融”三位一体民营企业服务措施，把支持民企、服务小微作为转型发展和服务实体经济的出发点和落脚点，全力加大民企和小微企业的信贷支持力度。



华夏银行海口分行现场推介产品和服务，为企业发展支招。

形成“服务实体经济”的华夏经验

“做实体经济的深耕者、地方经济建设的助推者。”这是海口华夏人的目标。

2015年，华夏银行海口分行以一级分行架构入驻海南。3年来，分行积极向总行争取政策支持和资源倾斜，充分对接、整合总分支三级行和内外部的各类金融资源，为企业提供专业化综合化金融服务成为一大亮点。“一级分行管理链条短、信息传递快、审批效率高、定价灵活的优势得到充分发挥，近几年储备、审批、投放的项目呈逐年增长之势。”华夏银行海口分行相关负责人告诉记者。

华夏银行总行李民吉董事长曾多次对媒体表示，华夏银行要成为“金融服务的整合者”。华夏银行海口分行在服务

民企上，也正在成为海南企业“金融服务的整合者”。

据悉，今年以来华夏银行海口分行加大了与信托、租赁、券商等金融机构的业务交流与合作，为民营企业拓展了融资渠道。“我们的定位就是做‘中小企业金融服务商’，服务企业，走得近、下得深才能体现‘大情怀’。”华夏银行海口分行相关负责人告诉记者，3年来，该行着力强化小微企业业务专业化经营理念，建立机构专门化、团队专业化、流程标准化、产品系列化的小微企业专营模式，切实破解企业融资难题。在客户定位中坚持“分类、分层开发”的服务方式，制定差异化的综合化金融服务方案，以满足客

户多元化的金融需求。

在支持实体经济发展的实践中，华夏银行海口分行深耕绿色金融、普惠金融、探索蓝色金融；紧跟海南省“十三五”发展规划，主动融入“一带一路”战略建设，积极营销海南省十二个重点产业，关注和支持的行业覆盖旅游产业、医疗健康产业、会展业、现代物流业、油气开发产业链延伸、教育文化体育业、医药产业、低碳制造业和“五网”（路网、光网、电网、气网、水网）基础设施工程项目，从海南铁路有限公司、海南生态软件园到海南民生管道燃气有限公司等民生企业……在琼崖大地上，到处留下了他们奋勇争先“挺实体”的闪光足迹。

在绿色金融上，华夏银行海口分行

始终践行“绿助成长·美丽华夏”的绿色金融理念，将支持绿色经济、循环经济、低碳经济的发展融合到日常经营和管理实践中，将节能减排融资为代表的绿色金融作为长期坚持的发展战略之一。该行不断优化信贷结构和行业投向结构，推行客户分类管理，深化区域差异化管理，信贷与投融资资产配置向绿色产业、战略新兴产业倾斜，向节能减排、新能源、资源利用和环境治理项目倾斜，提高绿色信贷业务占比。同时，紧跟总行加快绿色金融领域产品创新，努力在绿色债券承销、绿色资产证券化等业务领域有所突破。目前，华夏银行海口分行绿色信贷业务增速快于整体贷款增速。

擦亮“服务小微企业”华夏品牌

华夏银行海口分行贯彻总行“中小企业金融服务商”战略，使金融创新成果惠及更多小微企业。这一升级，既有总量的提升、占比的提高，也有产品和服务的升级，努力实现“两增两降”，即“小微企业贷款增速高于贷款平均增速、小微企业贷款户数高于上年同期水平，持续推动降门槛、降成本”。

在此过程中，华夏银行海口分行一直在不断探索适合本地企业的金融服务

解决方案。以平台金融降门槛是华夏银行海口分行服务小微企业的创新举措。该行以小额多户为原则，通过供应链融资方式精准对接了海南智能制造产业上下游客户的资金需求，不仅能加快核心企业资金回笼，而且能满足核心企业上下游客户的融资需求。据悉，华夏银行海口分行与多家企业建立了战略合作。

华夏银行海口分行还积极在海南本地推广总行推出的年审制贷款产品，为小

微企业解决“转贷难”“融资贵”提供华夏方案。同时，该行全新打造的“房贷通”产品，期限最长可达30年、额度最高2000万元，以更灵活的用信和还款方式缓解小微企业还款压力，降低了融资成本。

在流程的优化方面，华夏银行优化服务繁化简，努力提升企业认知度和满意度。比如在开户服务上，该行拓展开户服务渠道与模式，创新推出电子渠道预约开户服务。客户通过官方网站线上

完成开户预约，携带开户资料及预约编号前往营业网点即可完成账户开立和金融产品服务综合签约的一站式办理流程，有效节省时间。

截至2019年3月末，海口分行公司授信客户39户，授信额度60.5亿元，其中民营企业26户，占比67%；授信额度40.07亿元，占比66%。对公客户用信余额42.3亿元，民营企业用信余额34.21亿元，占比80.88%。

打造“深化普惠金融”的华夏样板

华夏银行海口分行下沉机构、下沉人员，通过发展普惠民生、轻资产的小型综合性网点、小微企业专营网点的举措，进一步优化网点布局，提高了服务效率，也避免了同质化竞争。

该行相关负责人介绍，该行积极建设“销售服务型网点”，既包括有形的实体网点，也深耕互联网金融。几年来，该行以科技手段丰富服务渠道，推动客群

开发与质量提升、平台承接与价值创造、产品运用与模式创新、运营建设与风控强化，而且正在全行凝聚起“学习金融科技、领略金融科技、运用金融科技、融入金融科技”的强大力量。

此外，华夏银行与腾讯公司在战略合作基础上，针对中小微企业共同研发和运营的“龙商贷”纯线上网络贷产品，形成了全流程线上化、自动化操作的特

色体系，从申请到放款过程最快5分钟即可实现，真正解决中小微企业融资难、融资贵、融资慢等问题。该产品亦在“2018中国金融科技创新榜”中荣获金融科技创新应用优秀方案。

采访中，华夏银行海口分行负责人表示，支持民营企业发展，党和政府有要求、民营企业有需求、华夏银行有追求。总行一直高度重视对民营企业的支持，

并在近期又出台了系列措施，多措并举打造华夏银行服务民营企业、小微企业的“加强版、升级版”，通过精准有效的措施帮企业之困、解企业之难。

作为一级分行，将进一步提高站位，强化担当，紧密结合海南本地经济特色和产业特色，持续增强服务地方经济的思想自觉和行动自觉，与民营企业同兴共荣，以高水平金融服务助推海南高质量发展。