

海南邮储银行“信用村”架金桥,让村民切身感受到了守信的价值 荔枝村圆了致富梦

本报讯(记者 汪慧 通讯员 梁磊)“人无信不立,业无信不兴,做诚信人,干诚信事,是做人做事成功的根本前提,也是我们雷虎村发展荔枝产业能够得到来自邮储银行等各方面支持的根本所在”。雷虎村党委书记王传生体验着“信用村”带来的实惠。

党的十九大提出“大力实施乡村振兴战略”,邮储银行海南省分行立足自身行业定位,积极探索金融扶贫新方式、新方法,以信用村建设为抓手,走出了一条农民致富与银行稳健发展的双赢之路。

海南省秀英区永兴镇雷虎村是2017年9月20日,邮储银行海口市分行挂牌的首个“信用村”,经过银行与村民2年的携手奋进,今天的雷虎村已成为远近闻名的“荔枝”产业村,“信用村”架设的金桥,让村民切身感受到了守信的价值。

自脱贫攻坚以来,雷虎村积极发展荔枝种植和猪、羊养殖,特色产业带动了将近600户农户的发展积极性,

但很多农户由于没有质押物和联保人,缺资金、贷款难一直是阻碍贫困户脱贫致富的“拦路虎”。

但良好的村风,守信的乡约,很快让该村感受到守信带来的价值,“自2013年以来,邮储银行海口市分行共向秀英区永兴镇雷虎村发放小额贷款20笔,累计总额达153万元,未出现一笔不良贷款和逾期,客户的还款意愿和还款能力较强,成为授予雷虎村委员会的‘信用村’主要原因。”邮储银行海口市分行行长梁丰介绍。

据了解,邮储银行信用村评价体系主要借助村两委人员和村民对村内农户熟悉的优势,构建村两委推荐、群众监督、自担风险和信用互助相结合的农户贷款投放机制,信用评价的项目主要分为农民道德品质、银行个人征信记录、民间借贷记录、劳动致富意愿、家庭劳动力人口数量、家庭人均年收入等六项,确保评价的覆盖面和分值的含金量。

雷虎村党委书记王传生表示,通过“信用村”建设,不

仅能够解决农民融资难、担保要求高等问题,也能更有效地改善当地信用环境,从而使“金融扶贫”更加发挥成效。

谈起在邮储银行的贷款经历,村民陈小燕笑呵呵地说:“这几年靠着邮储银行的帮扶,荔枝种植从最初的2亩地扩大到了5亩地,紧跟着收入增加了,日子也越来越好。”

据悉,邮储银行海南省分行自金融扶贫开展以来,积极在海南全域开展“信用村”建设,实施“授信”与“增信”双管齐下,降低“三农”金融风险指数,纾解“三农”发展融资难,实现了经济与社会效益双赢。

2018年,海南邮储银行“信用村”建设率先在全国完成县域全覆盖(三沙市除外),使海南农村诚信环境建设率先实现了体系化、科学化与规范化,建设进度、推广复制、经济和社会贡献度等多项指标位列全国系统首位。到目前,该行共通过“信用村”评定114个,认定信用户6011户,整村批量开发、批量受理和批量放款近5亿元。

海南农行与海南省知识产权局 共同举办知识产权质押融资银企对接会

本报讯(记者 汪慧 通讯员 林慧)1月23日上午,为深化和拓展知识产权金融服务工作,发挥政府部门、社会机构的协同作用,进一步拓宽企业融资渠道,推动专利技术成果转化及产业化,中国农业银行海南省分行与海南省知识产权局共同举办了海南省知识产权质押融资银企对接会。

对接会上,中国农业银行海南省分行党委书记、行长吴金铨,省知识产权局党组书记、局长肖超分别致辞。

吴金铨表示,海南农行作为服务地方金融的“国家队”和“主力军”,深入贯彻习总书记4.13讲话和国务院12号文件精神,在服务海南自贸区、自贸港建设的过程中,突出支持实体经济特别是民营和中小微企业,积极运用创新模式、创新手段,解决小微和民营企业融资难、融资贵问题。近三年来,投放小微企业贷款共计约75亿元,有力支持了民营小微企业的持续健康发展。他表示,海南农行将与省知识产权局紧密合作,加大战略性资源配置,提升信贷服务效率,创新服务模式,拓宽融资渠道,做大海南特色产业。并希望通过此次对接活动,加强与各企业的合作互动,帮助更多海南企业利用知识产权进行融资,大力拓宽小微企业融资渠道。

肖超指出,解决民营中小企业融资贵融资难是各级政府需要优先解决的问题。希望各金融机构趁此势头抓住机遇,不断优化信贷审批流程,努力形成包括专利权在内的各类知识产权质押融资工作机制和品牌效应。企业要练好内功,增强创新意识、市场意识,深入挖掘自身潜力,大力培育高附加值专利,为银企合作创造必要条件。

据悉,我省专利权质押融资和商标质押融资工作分别从2014年和2017年开始。截至目前,共有33家企业404件专利,以专利权质押方式获得银行贷款13.8亿元;受理商标质押登记9件,质押金额3.83亿元,表现出良好的增长势头。

会上,中国农业银行海南省分行推介相关金融产品和服务项目,省知识产权局专利管理处处长李军、国家知识产权局专利局海口代办处负责人刘昊和中都国脉(北京)资产评估有限公司分别向参会人员讲解了相关政策和流程。

海南省科技企业联合会、中都国脉(北京)资产评估有限公司、国家知识产权局专利局海口代办处、国家知识产权示范企业、优势企业、高新技术企业及其他有融资需求的企业代表,科研机构、专利代理机构代表等近300人参加对接会。

民生银行海口分行与宜之客连锁超市 达成战略合作 全方位助力小微企业发展

本报讯(记者 汪慧 通讯员 冯娴)2019年1月21日,中国民生银行海口分行与宜之客连锁超市宣布达成战略合作,民生银行海口分行副行长李炜、宜之客连锁超市董事长周文兵、总经理杨健等出席仪式并签署战略合作协议。

海南宜之客品牌连锁超市是以超市管理、物流配送为一体的连锁便利超市企业,现拥有特许加盟店195家,为进一步增强该企业经营管理能力,根据双方签署的战略合作协议,此次战略合作,除了传统的资金清算与结算、信用卡业务、理财业务、授信业务等合作外,供应链结算智能化金融产品开发也将成为双方合作的重点。民生银行海口分行将以数据、工具、系统平台为基础,为宜之客连锁超市及其下游经销商提供云账户开户、小微手机银行、行业缴费通、智能账簿等创新金融服务支持,通过物联网等新技术提升供应链金融的管理效率和用户体验,助力小微企业发展,创新服务实体经济。

民生银行海口分行相关负责人介绍,作为国内首家民营银行,民生银行与中国民营经济、小企业成长有着天然的血脉联系,自2008年开创性地提出要做“小微企业的银行”,至今已走过十个年头。随着新技术的飞速发展,多种新业态、新行业不断涌现,小微企业的经营环境、经营模式也发生了明显变化。民生银行小微金融服务也在与时俱进,加速推进“小微金融3.0”深化实施,以客群细分经营为核心,加大对小微金融转型发展的科技支撑力度,进一步提升客户服务差异化、精细化,以及服务团队专业化水平。为此,民生银行充分整合多方数据,构建并逐步丰富了“大数据平台”,实现对小微金融商业模式与业务逻辑的迭代优化,为小微企业提供线上、线下方便快捷、差异化、精细化的服务。民生银行将充分结合小微企业需求特征和变化,构建面向小微企业的全景生态,将高品质的金融服务提供给小微客户背后的企业、家庭、员工及其上下游合作伙伴,以综合金融解决方案全面服务小微企业的生活圈和生态圈。

兴业银行海口分行与海南省三明商会达成战略合作 为商会企业提供一站式金融服务

本报讯(记者 汪慧 通讯员 林依琦)兴业银行海口分行入驻海南以来,始终关注在琼闽商的发展。在1月12日下午举行的海南省三明商会成立庆典暨首届理监事就职典礼现场,兴业银行海口分行与商会签订了战略合作协议,将为商会企业提供一体化、一站式金融服务,积极支持在琼闽商成长壮大。

根据协议,兴业银行海口分行将为商会企业设计综合金融服务方案,涵盖财务结构优化、战略整合扩张、融资成本降低、资产盘活增效、资本保值增值、财务风险管理等。比如在降低融资成本服务方面,兴业银行海口分行将为商会企业经营需求灵活运用融资产品、拓宽融资渠道、降低融资成本,量身定制产品及服务。

据悉,海南省三明商会在海口三明商会基础上,于

2018年6月份由31家企业共同发起申请,经海南省民政厅于2018年10月19日批复成立,会员均来自福建省三明市。商会会员在琼业务涵盖房地产开发、建工建材、农业开发、园林绿化、实业投资、物流业、礼品印务、通讯工程、制冷工程、交通能源等领域。

兴业银行海口分行自2014年3月成立以来,秉承“做出特色、树立品牌、支持发展、回馈社会”的可持续发展理念,立足海南经济社会发展实际,通过多层次的金融产品和金融服务,全力支持海南经济社会发展。在对行业、企业的支持方面,兴业银行海口分行凭借在金融支持民营经济和小微企业方面积累的丰富经验,形成了独特的竞争优势,四年来为一大批企业提供全方位、优质、高效、优惠和个性化的金融服务,广受好评。



双方将从多个方面开展业务合作。