

天然橡胶“保险+期货” 为海南胶农撑起保障“伞”

本报讯(记者 洪佳佳)近年来,在橡胶价格波动频繁的背景下,胶农难以摆脱“靠天吃饭”的困境。在此背景下,多家期货公司在我省开展了“保险+期货”试点项目,以保障胶农收入,保护天胶产业发展,实现精准扶贫。

为了提高胶农生产积极性,保障胶农收入,海南天然橡胶“保险+期货”项目加速推广。日前,国元期货与保险公司赔付了五指山市毛道乡108万元天胶“保险+期货”项目保险理赔款,1700户农户受益,其中大多数农户是记录在册的贫困人口,抵御风险能力较差。据了

解,五指山市以橡胶为主导产业,起点低、经济实力薄弱,扶贫任务艰巨。国元期货2017年和2018年连续两年在毛道乡开展天胶“保险+期货”扶贫项目。

在白沙,今年7月新湖期货有限公司及其风险子公司上海新湖瑞丰金融服务有限公司携手中国人民财产保险股份有限公司海南省分公司,启动了2018年海南省白沙黎族自治县天然橡胶价格指数保险项目。本次试点项目包含两个子项目,分别是上海期货交易所支持的5000吨天然橡胶价格保险和白沙县政府出资的5650吨

天然橡胶价格保险,确保了胶农的利益,使天然橡胶生产获得完全保障。至此,白沙县民营天然橡胶生产实现“保险+期货”全覆盖。

在临高,中信期货自2017年开始,连续两年帮助临高县全县贫困胶农积极运用“保险+期货”模式应对橡胶价格波动的挑战。2017年覆盖全县7500亩橡胶园,受益农户2045户。2018年继续加大覆盖力度与广度,收益农户扩增至3996户,赔付金额也由2017年的50余万增至200余万。

携手苏宁 海南国寿举办客户专享团购会

本报讯(记者 洪佳佳)近日,“相约苏宁 礼遇国寿,中国人寿客户专享团购会”在海南苏宁易购日月广场店盛大开幕。

本次中国人寿与苏宁易购的合作是建设中国人寿社区化、生活化保险服务体系的又一次创新实践,深化双方合作,作为一次高端客户服务回馈中国人寿客户。双方应该打破传统思维,整合资源,发挥更大优势,真抓实干,助推双方业务发展,实现合作共赢。相信本次专享团购会能给海南国寿的客户朋友带来最优质的服务与最实惠的价格,为中国人寿与苏宁易购的深入合作打响开门红。

同时为促进业务发展在联合客户经营电子商务、金融保险物流、体育、阳光采购、苏宁小店等多个领域开展合作洽谈,双方表示将整合双方集团优势,积极推动基于双方线下的布局点位优势的合作。苏宁易购与中国人寿在联合客户经营和渠道共享方面存在较大的

合作机会,并将重点整合苏宁小店等线下场景与其他线上资源推进OMO营销模式建立全方位、立体化的以客户为中心的服务生态圈。

基于双方总部的合作基础,海南苏宁联合中国人寿海南分公司经过近一个月的接洽沟通,从货源、资源、价格、服务等方面全力筹备。优惠活动覆盖海南苏宁所有门店,针对中国人寿客户制定了专属500元购物礼包,单件大家电购物满4000元立减500元,购物满5000元立减600元。国寿客户在消费任意金额即可参与抽奖,为保证国寿客户的“专享特权”,苏宁将由专门导购人员全程陪同,专享快速付款绿色通道,减少购物期间排队的苦恼,便捷完成整个付款流程,省心省时。同时承诺,因产品质量问题,30天包退,30天补差价,365天包换。用最好的服务,最优惠的价格和最好的体验回馈国寿客户,这也正体现了双方集团积极推动并整合基于双方线下布局点位的优势,联合客户经营和渠道共享资源的落地。

海南太平人寿 与海南工行开启战略合作

本报讯(记者 洪佳佳)为承接中国太平保险集团与中国工商银行总行签署的战略合作协议,11月30日,太平人寿海南分公司总经理吴博在海口与中国工商银行海南省分行行长胡晔进行工作会谈。太平人寿海南分公司业务总监汪建行,中国工商银行海南省分行副行长张波、王树慧,以及金融业务部、个人金融业务部等部门负责人参会。

会谈中,双方就中国太平与工商银行的合作基础、投资合作项目、太平人寿海南分公司赋能一季合作等事项达成一致意见,同时表示要进一步提升合作关系,共同开启海南全面战略合作新局面。

中国工商银行海南省分行行长胡晔表示,工商银行作为中央管理的大型国有银行,中国太平作为唯一一家总部设在境外的金融保险央企,双方前期战略合作基础雄厚,未来合作空间更大。同时,胡晔高度赞扬中国太平的经营成绩及品牌优势,充分肯定太平人寿回国复业后取得的成绩,认可商业保险对于社会稳定发展的积极贡献,并展望海南保险市场的广阔发展前景。2019年中国工商银行海南省分行期待与太平投资取得战略合作,工商银行将提供最好、最快的服务。在太平人寿银保业务合作方面,积极发挥工商银行与中国太平国际化、多元化、专业化优势,加大金融与保险服务力度,优先支持太平人寿海南分公司赋能一季银行保险产品期交规模保费业务目标的达成,不断深化合作基础的深度和广度,实现互利共赢、共同发展。

太平人寿海南分公司总经理吴博首先对工商银行海南省分行给予太平人寿海南分公司的支持表示衷心感谢,其次,明确表态,太平人寿海南分公司将积极联合中国太平集团各子公司,搭建海南省政府或企业与太平集团各子公司共享与沟通的桥梁,为集团战略协议的落地实施做好各项服务支持。同时,2019年将深入与中国工商银行海南省分行拓展银行网点专项资源与政策的投入,携手精细化经营和服务海南市场高端客户,增加省行、支行级项目合作频次。

真诚守信 雪中送炭

本报讯(记者 洪佳佳)近日,海口市市民冯女士将一面“优质服务真诚守信 情系客户雪中送炭”的锦旗送至富德生命人寿海南分公司客服大厅,感谢公司主动高效地帮她爱人办理理赔事宜。

2018年4月份被保险人林先生感觉双下肢乏力,随后到海南省人民医院就诊,确诊为“脊髓灰质炎”。并且经过半年的治疗林先生病情不但没有好转,而且双下肢已完全丧失活动能力。家中顶梁柱轰然倒塌,巨额的医疗费也让这个原本不太富裕的家庭无力承担,后来林先

生爱人冯女士抱着试试看的态度拨通保险公司报案电话,经查询系统2010年林先生曾在富德生命人寿海南分公司投保《附加定期重疾A》保额10万元,初步了解被保险人的病情后,理赔人员积极协助客户收集申请资料,主动联系司法鉴定中心并陪同客户进行伤残鉴定,最终鉴定结果符合条款中所规定重疾的标准,在资料齐全后的两个工作日内,保险公司将十万元的重疾保险金给付给了被保险人,这笔钱不仅解决了一家人的燃眉之急,更为一家人未来的生活带来了希望。

广告



中国建设银行
China Construction Bank

建行“快贷” “快”人一步

国内金融系统首个全流程线上自助个人贷款产品——建行“快贷”自2014年推出以来,已得到了客户、市场和同业的一致认可。截至2016年末,快贷产品已经累计服务客户超过200万户,贷款投放超过700亿元,获得了市场和广大客户的认可和好评。仅2017年春节除夕当天,“快贷”新增客户就超过20万户,有效满足了居民大众春节假期消费旺盛和短期资金使用量大的需求。

据了解,建行“快贷”基于互联网技术创新,足不出户,可在建行手机银行、网上银行、智慧柜员机自助办理,“秒申、秒审、

秒签”3步即完成所有流程,实现了“贷款闪电搞定”,又基于大数据信息模型的科学化筛选,解决了客户评价难的问题。建行以优惠的利率满足低至千元的贷款需求,实实在在帮助更多客户满足消费需求,提升生活质量。

建行“快贷”也为小微企业主融资开辟了新领域,方便、快捷地获得低成本融资成为现实。贷款用途覆盖居民各类消费用途以及小微企业主经营资金周转等,客户可在网上订单支付或在商户POS刷卡时使用贷款。



中行金融管家

中行信用卡消费金融产品 生活尽无忧

百姓生活中,“消费”是民生重要课题之一。中行海南省分行依据当地客户消费特点,进一步加大金融资源配置力度,并持续加强消费金融产品创新。

据介绍,该行为给客户打造差异化的授信服务,通过分析信用卡客户日益多样化的信贷消费需求,推出了刷卡分期更加便捷的金融产品——中国银行信用卡消费金融产品(信用类)。该产品除满足客户常规的购车、装修、车位等基础大额消费需求,更是开创了包括教育、婚庆、医疗等个性化

消费服务功能。

该产品具有众多优势:额度专享。办理该项业务,中行参考客户家庭工作信息或资产情况,授信额度可高达30万元;期限丰富。分期期限一至五年,充分缓解还款压力;费率优惠。部分客户月费率低至0.25%;部分服务可选择现金自主使用,分期授信金额30万元以内可划入办理客户名下中行账户,满足各种消费资金需求;办理便捷。纯信用、免抵押、申请资料简便,支付方式灵活。

详情请咨询中国银行营业网点,中国银行客服热线95566 或者 海南分行咨询电话:0898-66563276