

# 荣程新材成功挂牌新三板

## 截至目前,海南新三板挂牌企业为40家

本报讯(记者 曾丽园)记者从全国中小企业股份转让系统获悉,海南荣程新材料供应链股份有限公司已于日前正式在全国股转系统公开挂牌转让,证券简称为荣程新材,证券代码为873053。据统计,截至目前,在新三板挂牌的海南企业数量为40家。

荣程新材是一家致力于工程项目终端新型材料供应链企业,为海南荣程投资有限公司全资控股企业成员,是海南本土龙头企业。该公司致力于工程项目新型材料的配送,有着将近30年的经营历史,通过集合资源源头、物流配送、仓储管理、金融支持、定制销售等,多维一体,成功构建起大型项目供应链网络平台。公司作为一家专业项目终端新型材料配送企业,始终关注国家产业扶持动向,紧跟产业政策及金融导向,积极参与海南政府搭建的民生项目。

当前,荣程新材以其专业的配送服务,承接了包括恒

大地产集团、绿地集团、富力地产、海航集团、金海重工、山河建设集团、五矿钢铁有限公司、中建一、五局、八局及中冶天工等公司的建设项目。

目前,该公司与海航集团、华菱钢铁集团等世界500强企业,签署了长期战略合作伙伴协议,并在造船、国防建设、机场、特殊结构钢领域开展了长久稳固的合作。

根据其公开转让说明书显示,该公司2016年实现营业收入16016.77万元,实现归属于申请挂牌公司股东的净利润496.73万元;2017年实现营业收入34685.44万元,实现归属于申请挂牌公司股东的净利润550.33万元。

该公司有关负责人表示,此次挂牌成功,不仅提升了荣程新材的行业知名度,吸引广大投资者,同时有助于企业的规范运营,增强核心竞争力,实现公司的全面创新和可持续发展。



荣程新材致力于工程项目新型材料的配送。

# “海兴南洋”可转债项目完成募集

## 额度为500万元

本报讯(记者 曾丽园 通讯员 卢诗婷)日前,“海兴南洋”可转债项目在海南股权交易中心旗下“海惠盈”综合金融服务平台募集完成,额度为500万元,成功实现资金募集目标。这是海南股交第二单完成募集的额度为500万元的可转债产品。

据悉,本次可转债产品的发行主体为海口南洋大厦有限公司,承销商为海南本土企业,登记备案机构为海南股交(海南省政府明确认定的海南唯一合法的区域性股权交易市场运营机构)。

为海南本土中小微企业发行可转债,是海南股交利用自身的平台优势和专业服务,帮助本省中小微企业解

决资金渠道少、财务成本高、抵押物缺乏、担保信用体系不完善等融资难、融资慢、融资贵等问题做出的产品创新和业务突破。企业通过海南股交发行可转债具有产品机动灵活、发行人门槛低、效率高、合格投资人广泛、具有一定流动性等诸多优势。

海南股交有关负责人表示,海南股交作为海南省唯一合法的区域性股权市场运营机构,将在依法合规、风险可控的前提下,创新包括可转债在内的融资工具与融资方式,推动海南省中小微企业对接资本市场,提升金融服务实体经济的效率和水平,在满足投资者投资需求的同时,助力海南中小微企业发展。

## 新三板海南企业三季报

□ 本报记者 曾丽园

### ●中视文化(430508)

报告期内,实现营业收入4254.26万元,同比增长14.61%;实现归属于挂牌公司股东的净利润103.59万元,同比增长127.54%。

### ●信源小贷(832905)

报告期内,实现营业收入1036.97万元,同比增长21.52%;实现归属于挂牌公司股东的净利润640.54万元,同比增长31.73%。

### ●新道科技(833694)

报告期内,实现营业收入4495.01万元,同比增长29.92%;实现归属于挂牌公司股东的净利润-335.76万元。

### ●新生飞翔(832297)

报告期内,实现营业收入26418.21万元,同比增长4.91%;实现归属于挂牌公司股东的净利润-1941.08万元。

### ●涛生医药(839411)

报告期内,实现营业收入7354.87万元,同比增长52.64%;实现归属于挂牌公司股东的净利润-10.80万元。

### ●九春教育(839505)

报告期内,实现营业收入653.62万元,同比下降30.69%;实现归属于挂牌公司股东的净利润-195.66万元。

# 国泰君安证券与律所签署合作协议

## 将在证券和法律领域开展合作

本报讯(记者 曾丽园)日前,国泰君安证券股份有限公司海口龙昆南路证券营业部与海南外经律师事务所签署战略合作协议,双方将在证券金融、法律等领域开展合作。

据悉,国泰君安证券海口龙昆南路营业部将为海南外经律师事务所服务的顾问单位提供包括但不限于新三板挂牌、IPO、债券发行、资产证券化、股票质押、并购重组、现金管理、资产托管等服务。此外,该营业部还将支持海南外经律师事务所开展多种形式的现代法律服务

务,充分发挥律所的专业技术、服务经验、品牌等优势,为律所在金融证券领域提供全面的包括但不限于法律咨询、常年法律顾问、非诉讼和诉讼等法律服务创造良好的条件。

国泰君安证券海口龙昆南路营业部有关负责人表示,通过合作,能够进一步提升双方各自所在经营领域的知名度、美誉度,实现双方未来的市场拓展策略并获得相应的市场份额,最终为双方创造更大的商业价值。

### · 聚焦 IPO ·

# 日丰电缆再闯IPO 去年超四成营收来自美的和格力

本报讯 首次闯关失败,日丰电缆卷土重来,再闯IPO。

日丰电缆一直主营电线电缆的研发及产销,在橡胶电缆这一细分市场具有一定优势。

记者发现,此次再闯关,日丰电缆的短板问题依旧未解决,除了对美的、格力存在高度依赖外,公司毛利率和净利率呈下滑趋势。

公司招股说明书披露,2009年、2013年,美的集团、格力电器相继成为公司客户,并持续稳居前两大客户之位。从2014年开始,公司向两大客户销售的收入占公司销售收入的比重超过30%。

2014年至2017年,公司向美的集团销售收入为2亿

元、1.57亿元、1.6亿元、2.98亿元,向格力电器销售收入为0.86亿元、0.97亿元、1.56亿元、2.91亿元。向二者销售收入合计占公司销售收入的33.49%、38.27%、37.85%、46.74%。

2014年至2017年,公司营业收入分别为8.56亿元、6.77亿元、8.35亿元、12.60亿元。对比发现,美的集团和格力电器向公司采购的波动,直到影响公司营业收入波动。

随着上述两大客户向公司采购的增加与减少,公司的净利润也随之波动。2014年至2017年,公司净利润分别为3206.04万元、2310.03万元、5012.29万元、6182.19万元。

2015年,两大客户采购减少,公司的营业收入和净利润降至谷底。近两年采购大幅增加,公司净利润大幅

增长。

由此可见,公司对两大客户存在高度依赖。而且,公司第二大客户格力电器全资子公司格力电工是公司的第一大供应商。

公司主要原材料为铜材等,2015年至2017年,公司向格力电工采购的铜材金额为2.24亿元、3.21亿元、5.53亿元,占当期公司采购总额的48.57%、50.95%、57.05%,占比过半且逐年攀升。

另外,近年来虽然公司营业收入大幅增长,但主营业务毛利率持续下滑。2015年-2017年,这一指标分别为20.42%、19.92%、17.56%。对应的销售净利率为3.41%、6.01%、4.91%,波动幅度不小。(文枫)