

# 海南多家银行利用大数据开启“秒级”贷款模式 巧用大数据 解渴小微企

□ 本报记者 汪慧

海南某小微企业在键盘上敲击一会,轻松取得信用贷款20万元,海南工行大数据普惠金融产品——“大数据微贷款”近日成功在海南落地。据悉,该行此次首批推送授信的小微企业客户逾百家。

拥有如此极速便捷贷款产品的银行不是仅有工行一家。海南建行的“小微快贷”二期业务也于6月在全省18市县各建行网点全部上线,主打“立点可贷,便捷到家”的智慧服务。

事实上,大数据的运用已经不是这两年的新鲜事,但是随着越来越多的海南银行业金融机构将资源向小微企业金融服务倾斜,海南银行业对大数据贷款业务的耕耘也日益精细、成熟。这也意味着,更多的海南小微企业将从中受益。

## 线上操作 让厚重的资料袋成为历史

说起银行贷款,人们脑海里总是浮现出“厚厚的材料”“多次核查”等繁琐程序。7月31日,海南工行大数据普惠金融产品“大数据微贷款”的落地,为小微企业融资开辟了一条新的便捷通道。

据了解,海南工行推出的大数据普惠金融产品——“大数据微贷款”,是该行结合大数据技术与互联网渠道服务小微客户的重要产品,是一款网上小额信贷产品,即便是资信记录尚未健全、轻资产的小微企业,也可以凭借自身产生的各种数据得到该行主动授信,获得较低成本的信用贷款,最高额度可达200万元。

目前,该行首批推送授信的小微企业客户逾百家,授信额度约7000余万元,部分企业已经成功提款。据悉,首批贷款的企业对这款产品高效、便捷的融资体验感到十分满意。随着业务的不断推进,未来还将惠及更多小微企业。

## 立点可贷 开启“秒级”贷款模式

“没想到这么快”、“没想到这么方便”、“没想到如此贴心”,体验过产品的小微企业主对“小微快贷”都赞叹不已。

快,是海南建行“小微快贷”产品的特色。据介绍,这款产品是建设银行运用互联网+大数据思维,解决小微企业“融资难、融资贵、融资慢”问题的“匠心之作”。通过对小微企业及企业主在建设银行的各项业务数据进行采集、分析,识别判断小微企业的信用风险、还款能力,并以数据化和模型化的方式进行风险管理,精准测算贷款额度,单个客户最高可贷到500万元,期限最长1年。

只需通过网银、网站等渠道,客户即可享受到“网上贷款申请、网上贷款审批、网上签约支用”的全流程网上融资服务,客户可以随时、随地、随心地通过网银实现贷款申请、支用、归还等自助操作,实现了“操作更方便”。

## 大数据+互联网 助小企业做成大事业

缺乏有效抵押物、审批手续繁琐、审批时间长,是影响小微企业融资的重要瓶颈。对于资金,小微企业不仅喊饿,而且喊急。

创新小微融资方式,让小微融资也能在网上进行,有贷款需求的企业仅通过网上银行等渠道申请,就能享受到“网上贷款审批、网上签约支用”的全流程网上服务。如今,渐渐成为海南银行业助力小微融资的常态。

不仅大型银行不断创新服务,海南省内金融机构在大数据领域也取得了实质成果。

今年2月,海口农商银行针对辖内社保卡用户推出了一款新型信贷产品——“社宝贷”,为客户开辟了一条全新的融资渠道。依托社保卡大数据,海口农商银行拟在今年10月推出“社宝贷”纯线上信用贷款产品。

“未来银行要有跳出金融做金融的思维方式,依托大数据,创新产品和服务。”海口农商银行科技服务中心总经理邵明说,大数据有助于发挥本土化的资源优势,充分利用全面掌握多维客户信息的天然优势,拓展新

据工行海南省分行相关负责人介绍,作为一款普惠金融产品,工行网上小额贷款融合了该行的金融专业优势和金融科技优势,进一步减少了服务层级,提升了融资效率,降低了小微企业融资成本。

具体来看,该行通过挖掘小微企业分散在银行、行政管理、公共服务、电商平台等各系统内的海量数据,从结算、交易、税务、水电、资产等多个维度进行拟合,从而构建出客户的信用评分模型,小微企业可以在无担保无抵押的前提下获得信用贷款。对于符合条件的小微企业客户,该行通过企业网上银行、融e购、融e联等渠道向客户主动推送可贷额度,由客户在线自助申请办理,系统模型自动审批,资金实时到账。与此同时,额度可以循环使用、随借随还,能够有效节约小微企业客户贷款占用时间,降低实际融资成本。

“小微快贷”改变了传统信贷业务经营模式,无需纸质材料,从发起申请到贷款支用只需几分钟,更加省时省力,能够更好满足小微企业“短、频、急”的融资需求。

“小微快贷”通过分析企业及企业主的各项数据信息,由系统自动计算出贷款额度,颠覆了传统信贷业务模式,为客户带来了全新体验。短短三个月时间,就已经为逾500户小微企业授信。

“小微快贷”是建设银行打造“智慧银行”和“创新银行”的缩影,也是建行践行普惠金融,助力小微企业发展的有力担当。

海南建行始终以支持海南经济建设为己任,主动承担服务小微企业的社会责任。尤其是近几年,该行利用“大数据”挖掘“小信用”,推动小微企业“普惠金融”发展,以一池金融活水浇灌小微企业实体经济之树,有效助推大众创业、万众创新,成就“小企业 大事业”。

客户、新产品、新业务,提高风险防控能力和覆盖面。

记者另悉,海口联合农商银行大数据贷款业务也取得显著成绩,上半年大数据客户实现批量导入。与此同时,该行科技团队配备完善,科技系统能力提升,为大数据业务和基本核心系统提供了服务保障。



# 工行与联通合作 力推“工行e卡”联名手机卡

本报讯(记者 汪慧 通讯员 陈明皓)近日,工商银行携手中国联通推出了自己的专属联名手机卡——工行e卡,线上快捷申请、超值资费、超大流量,为广大客户提供了更多样化的增值服务。

工行e卡包括梦想e卡与大e卡,其中梦想e卡配合工行“我的百万梦想”活动推出,限时三个月销售,套餐仅19元/月,包含2GB国内流量、6个月100分钟免费国内语音;大e卡针对需求更高的中高端客户,套餐费89元/月,包含6GB国内流量、每月600分钟国内语音。

此外,工行e卡特别提供入网首次充值50元及以上赠送50元话费优惠,并独享工行APP专属流量免费(包括融e行、融e联、融e购以及工银e生活四款APP)。客户使用工行e卡注册工行APP,可享受融e行炒股炒汇查收收益流量全免费、融e购淘货购物流量全免费、融e联客户服务流量全免费等系列专属服务。

据记者了解,工行近期互联网营销创新动作频频,正在火热进行中的“我的百万梦想”、“登录工行手机银行抽新款手机”等活动,都受到网上的广泛关注和好评。此次推出的工行e卡是工行与联通为贴近年轻客群、校园客群的移动需求量身打造的个性化增值产品;工行e卡采用纯线上发售模式,是工行与联通合作进行的互联网线上获客的探索与尝试。

作为一款高性价比的手机卡,工行e卡必将引爆互联网热点,成为工行跨界合作提升线上获客能力的良好开篇。

# 儋州农信社 洋浦信贷中心正式成立

本报讯(记者 汪慧)8月8日上午,儋州农信社举办洋浦信贷中心成立揭牌仪式。

为进一步服务洋浦地区实体经济,支持港区中小微企业发展,促进洋浦港区和谐发展,儋州农信社在洋浦设立信贷中心,可以满足中小企业融资等需求,为其提供零距离的金融服务。

自2014年7月洋浦信用社开业以来,存贷款从无到有,总量持续稳定增加。至2017年6月末,各项存款余额3.86亿元,贷款自主营销累放6.09亿元,累收利息3243万元,各项中间业务全面均衡发展。三年来,洋浦地区累计为4.07万人制作并发放了社会保障卡,并确保各项社保资金能及时足额发放到参保人员手中,赢得了社会好评。

洋浦信贷中心的成立,与小微企业金融服务部、信贷部从人员配备、所属区域、贷款管理权限上形成区域联合与互竞机制,不断拓宽贷款营销渠道,满足信贷业务区域化差异化服务需求,有效扩大信贷规模和服务覆盖面。未来,洋浦港区中小微企业日益发展增多,实体经济迅速发展,对于洋浦信贷中心来说将具有广阔的业务增长空间。

# 金融租赁服务长江经济带 战略联盟成立

本报讯(记者 汪慧 通讯员 徐婕)近日,金融租赁服务长江经济带战略联盟正式成立。

金融租赁服务长江经济带战略联盟是在推动长江经济带发展领导小组办公室和国家发展改革委的共同指导下,由交银租赁、工银租赁、国银租赁、民生租赁、招银租赁、建信租赁、兴业租赁、华融租赁,八家资产规模超千亿的金融租赁公司共同成立的,以“创新、协调、绿色、开放、共享”为理念的全国金融租赁行业及相关机构的自律组织。

按照合作协议,联盟与11省市将坚持创新、协调、开放、绿色、共享的发展理念,本着“平等互利、优势互补、共同发展”的原则,开展全方位、高效务实的租赁业务合作。

未来,联盟将建立网上项目信息平台,优化金融租赁原配置,在行业内形成示范效应和规模效应,促进金融租赁公司更好地服务长江经济带建设。