

## 银行

# 建设银行推出龙卡e付卡 开启无卡支付新时代

本报讯(记者 汪慧)中国建设银行在“互联网+”创新领域推出首张具有开关功能的网络信用卡——龙卡e付卡,与银联、VISA、万事达三大卡组织共同携手,为客户提供优质的网络支付体验,开启便捷、安全、高效的无卡支付新时代。

不同于实体介质信用卡,龙卡e付卡是建行首创的网络信用卡,可实时在线申请;客户成功申办后,通过短信验证获取卡号、有效期、安全码等信息,随即在手机银行或个人网银进行安全绑定,即可开启全新的网络支付之旅。

龙卡e付卡优势颇多。首先,全网络交易,一卡购遍全球。龙卡e付卡网络在线支付时,可通过银联、VISA、万事达三大卡组织渠道支付,也可通过网银和各类第三方支付。龙卡e付卡还可与HCE龙卡云闪付和即将推出的龙卡Apple Pay等移动支付工具结合,在具有银联

闪付标识的POS和ATM进行线下消费和取现交易,实现线上线下支付场景全覆盖。其次,全方位防护,交易开关防盗用风险。作为业内首张具有交易开关功能的信用卡,客户可通过建设银行手机银行、个人网银设置龙卡e付卡交易开关,随用随开,用完即关,同时,还可设置单笔交易限额、交易提醒功能,三重保护,提供全方位的安心购物之旅。交易功能关闭不影响退款、还款。持卡人消费任意金额均可收到该行实时发送的交易短信提醒(优惠期内免费)。

与此同时,全币种支付,海淘交易免货币兑换费。龙卡e付卡境内外通用,可在各大海淘平台及境外购物网站畅行支付,外币交易均实现自动购汇,折算为人民币记入账户,且免收外汇兑换手续费,支出更优惠。

据悉,龙卡e付卡申办非常快

捷。已有卡客户通过建行微信银行申办,即可申请办卡。也可以通过建行网点,在工作人员指导下填写纸质申请表或者通过PAD进行申请办卡。



## 保险

# 平安人寿 “盈无忧保险计划”上市

本报讯(记者 洪佳佳 通讯员 刘澜)日前,平安人寿宣布在银保渠道推出新产品——“平安盈无忧”,集教育、养老、投资、保险4个“保险理财账户”于一身,教育帐户在孩子0周岁时即可投保,养老帐户保障晚年生活,投资帐户最高可贷出主险合同现金价值扣除各项欠款的90%,享受高额度保障。

平安人寿相关产品负责人介绍,“盈无忧”在孩子0周岁即可投保,交费期可选择三年交、五年交。从第三年末开始,至保险期满的前一个保单周年日,每年都有生存金,数额为年交保费的9%(3年交)或15%(5年交),这笔生存金会自动转入万能账户累积生息,目前万能账户的年化结算利率为5%。

同时,“盈无忧”保险计划还可以保障老年生活的需求,同时缓解社会养老压力。

如果在保险期间需要应急现金,该款保险可为投保人最高贷出主险合同现金价值扣除各项欠款的90%,且贷款期间不影响保单利益。

在保险期间内,“盈无忧”客户除了获得以上的收益之外,还可享受长达十年或十五年的高额保障,包括除身故保障外,18周岁以后还有意外身故保障和公共交通意外身故保障,两种保障额度均可高达100万元。

## 一份被家属遗忘的保单

本报讯(记者 洪佳佳 通讯员 黄虹)一份被客户家属遗忘了一年多的保单,在富德生命人寿主动理赔服务的帮助之下,成功获得了理赔。

2016年元旦前夕,富德生命人寿接到了市民石女士的报案,称自己一年多前已经去世的老伴生前曾在富德生命人寿购买了一份保险,因保单是老伴所购买,家人对此并不知情,事隔一年多后才在无意之中发现保单的存在。由于时间比较久远,加之身故证明原件已交其单位或其他部门办理业务,这让石女士对理赔犯了难,遂致电富德生命人寿咨询理赔事宜。

此事相当特殊,一方面因为时间久远,申请材料不齐全;另一方面,申请理赔需要齐全的资料。而石女士已是60多岁的老人,考虑到其年龄较大,行动不便,工作人员向她告知相关业务流程后,表示随时和她保持联系,而理赔需要提供的资料和手续,可以交由其女儿——宫女士负责。在富德生命人寿工作人员的热心和真诚帮助下,通过一番努力,理赔申请材料终于准备齐全。

2016年的第一个工作日,工作人员立即对此案件进行审核处理,并在当天予以结案,赔付金额114947元整。

# 海南省农信社 “银商伙伴”精准助力小微企业

本报讯(记者 汪慧)新的经济环境下,企业最关键的的需求是什么?海南省农信社致力于互联网创新,其推出的“银商伙伴”电子商务平台瞄准企业核心需求,受到海南众多企业欢迎。

据介绍,“银商伙伴”电子商务平台是以互联网金融综合服务为主,该平台是专为海南本土企业,结合行业特色和销售模式而量身定制的全渠道电子商务平台,“银商伙伴”电子商务平台定位以最基本的金融支付、结算为入口,平台支持多渠道支付,为加盟的上下游供应链核心企业、总经销、总代理企业提供行业软件ERP、CRM与银商伙伴电子商务平台定制对接服务,(使大型企业供应商、经销商同步共享银商伙伴电子商务平台)。

具体看,平台功能包括财务管理,即可根据条件查询客户的付款信息,对下游客户付款审核;人员管理,即“区域经理管理”、“分销商管理”等功能;订单管理,即“查询”、“新增”、“取消订单”、“修改”等功能;统计分折,即可按“账户统计”、“客户统计”、“经理统计”、“商品统计”等类型统计分析;库存管理,即可按“采购入库”、“采购记录”、“采购退货”、“采购退货记录”、“库存情况”、“库存缺货”、“仓库盘点”等功能查询;物流管理,即选择查询条件可对订单的物流信息进行查询操作,点击“查询”按钮,可按照查询条件查询物流配送信息等等。

这项业务的一大特色就是帮助企业快速实现线上、线下一体化

电商转。平台将企业的信息流、物流、资金流等信息汇聚在一个平台上,集中管控,能帮助企业快速、低成本地实现一体化综合运营管控的电商转型。同时,平台支持多支付渠道,如网银支付、POS支付、手机移动支付、语音支付、跨行支付、信用支付、第三方支付等,将上下游销售渠道和支付渠道无缝对接整合。

通过“银商伙伴”,可节省成本,保障供应链资金安全。为企业省去跨部门勾稽工作,减少各部门之间的繁琐沟通,客户直接通过移动订货、移动支付既能完成下单付款,从而降低企业业务员携款逃跑风险,总经理实时掌握全面业务,报表数据全面生成,节省人力成本,保障资金安全,加快资金回笼。

## ICBC 中国工商银行

### 工行银行卡一年拉动8.8万亿居民消费

近年来,中国工商银行持续加强银行卡产品和服务创新,积极满足居民多层次、多元化的消费金融需求。统计显示,2015年客户通过工商银行银行卡共实现消费额达8.8万亿元,较上年增长了17.3%,有力地支持了城乡居民的合理消费。

据介绍,工商银行一直致力于将银行卡服务深入到消费链条的各个环节,在提升居民幸福生活指数的同时,也形成了催生居民消费的巨大动能。截至2015年底,工商银行的银行卡发卡量已达7.34亿张,产品涵盖工薪阶层、大学生、出国旅行群体、高净值财富人群、小微商户、用车一族、网淘一族等各

个不同群体的用卡需求。

为满足居民在网络购物等领域的旺盛用卡需求,近年来工商银行着力加大“银行卡+互联网”的融合创新,推出了一大批特色鲜明、深受消费者喜爱的银行卡产品和服务。比如面向消费活跃、习惯使用移动互联网的客户推出工银手机银行卡产品,在亚洲首家与Visa、全球首家与银联合作发行了HCE云闪付信用卡,在国内首批实现了支持ApplePay、SamsungPay应用,多元化的手机银行卡产品为用户提供了更加安全、便捷的移动支付体验。

(陈明皓)

## 中国建设银行 China Construction Bank

### 建行推出龙卡海南热购信用卡

海南建行推出的龙卡热购信用卡以“龙卡在手,热购全岛”为主题,整合了海南本地商户资源及便民服务功能,集多种功能权益于一卡,可满足持卡人衣、食、行、娱、游等全方位消费需求。

龙卡海南热购卡持卡人只需凭卡面上印制的专属会员号,便可享受众多商户的会员礼遇及优惠,同时还可享受银联中国旅游卡平台的丰富旅游资源,包括全国200多家3A级以上热门景区门票的优惠价格及省内知名度假景点

门票、住宿、餐饮专享折扣优惠。

目前生生百货、“冯小刚”电影公社、首创奥特莱斯、海南天福源等70个商户已成为了龙卡海南热购信用卡的首批商户,后续将有更多商户加入,持卡人只要通过“掌上龙卡”专属手机客户端便可查看附近联盟商户的最新促销优惠信息。龙卡海南热购卡致力于满足持卡人衣、食、行、娱、游等全方位消费需求,真正实现了为持卡人钱包“减负”。

(薛明黎)